

Kasper Bladt-Laursen

Investor

Jeg er en kreativ kommerciel ildsjæl med værktøjskassen bugnende af digitalt knowhow og en høj grad af forretnings forståelse. Med et holistisk fokus på profitabel vækst og effektivisering af drift, forsøger jeg altid at sætte en sikker kurs mod en bedre bundline gennem digitalisering, automatisering og den rette markedsførings strategi.

Download Profil

Kontakt



Karriere

2013
Nybolig Erhverv
Erhvervsmægler

2015/22
Citatplakat/Dialægt
Stifter/CEO og CMO
- Solgt Aug 2022

2022
Vokseværket
Stifter, ejer og ansvarlig for
kundestrategier.

Kerne Bestyrelses Kompetencer

Mine kerne kompetencer er skabt gennem praktisk erfaring som serie iværksætter, bureau ejer og research som oplægsholder samt gennem en umættelig nysgerrighed. +10.000 timer brugt på podcast, bøger, oplæg, netværk, kurser, webinars, Youtube e, branche nyhedsbreve mm. bredt omkring virksomhedsdrift og iværksæteri men med fokus omkring automatisering, digital markedsføring.

Digital Markedsføring Strategi

Som aktuel bureau ejer og tidligere CEO/CMO med 360° ansvar for Dialægt Citatplakats markedsføring, har jeg +8 års erfaring og er aktuelt ansvarlig +20 virksomheders digitale markedsførings strategi. Jeg har fingeren på pulsen og den viden der skal til for at identificere den rette marketingstrategi for din virksomhed hvad end vi snakker B2B eller B2C markedsføring.

Digitalisering Og Automatisering

Jeg har omfattende erfaring med valg af digitaliserings systemer: CRM, Projektstyring, hjemmeside, regnskab mm. samt integration, samspil og automatiseringer mellem disse, for at opnå en mere effektiv drift. Dialægt Citatplakat havde næsten fuldautomatisk ordre workflow, produktion, og bogholderi og jeg har freelance rådgivet virksomheder i digitalisering / automatisering. Deriblandt også AI automatiseringer.

Forretningsforståelse

Som serie iværksætter og bureau ejer har jeg en omfattende forretningsforståelse fra forskellige brancher B2B såvel som B2C. Jeg er naturligt nysgerrig på alt kommercielt (Nogle spiller golf jeg vil hellere vaskste virksomheder) og jeg kender virksomheds dynamikkerne fra flere vinkler både fra Bestyrelses, Ledelses og Bureau perspektivet.

Iderig

Iderig er mit top talent i en TT38 test. Særligt når der er tale om kommercielle muligheder eller udfordringer sprudler min hjerne af ideer. Mine øvrige top talenter som forbedrende, strategisk, lærende, fremtidsorienteret, analyserende og researchende i samspil med min øvrige kerne kompetencer gør ofte ideerne kommercielt brugbare og fokusere sig oftest omkring optimeret drift eller vækst skabelse.

Top Talenter (TT38)

1. Iderig

2. Forbedrende

3. Strategisk

4. Lærende

5. Fremtidsorienteret

6. Analyserende

7. Reserchende

8. Startende

Hvad Siger Andre?

Hør hvad andre siger om mine kompetencer

"Med min erfaring som leder, CFO og investor har jeg mødt mange erhvervsprofiler og iværksættere, og Kasper skiller sig positivt ud med hans naturlige flair for tal, analytisk og datadreven tilgang og drive for altid at optimere. I bestyrelseslokalet har han en behagelig tilstedeværelse, han lytter og bidrager med velbegrundede, kvalificerede indspark med afsæt i hans erfaring indenfor markedsføring og en enorm iderigdom, ligesom han er behagelig at arbejde sammen med."

Leif Nørgaard

Investor og tiidl. CFO for bla. Chr. Hansen

Strategi og rådgivning for bl.a. :

Milestones Og Erfaringer

Som Selvstændig der har drevet mine virksomheder fra ide til +60 på lønningslisten, er jeg blevet rustet med en række værdifulde erfaringer der har givet stor indsigt i de fleste virksomheders mekanismer, lige fra opstart, til skalering, bestyrelses arbejde, til fusion, til salg.

Fussion Af Dialægt Og Citatplakat

Det at spille en central rolle i en fusion, var en lærerig proces. Det var nødvendigt hurtigt at finde et fælles strategisk fodfæste samt hurtigt at skabe solide kommunikationsveje og processer i virksomheden. I forbindelse med fusionen fik vi profiler som Jan Lehmann, Jesper Buch, Leif Nørgaard (tidligere CFO i Christian Hansen), Carina Wienberg (tidligere CFO i Hobbii) i bestyrelsen der sammen med medstifterne af de 2 selskaber senere udnævnte mig til direktør. Det tætte samarbejde med disse profiler har været min personlige introduktion og uddannelse i Bestyrelses arbejdet.

Dobbelt Gazellepris Modtager

Det at drive sunde og bæredygtige forretninger er vigtigt for mig, derfor har jeg altid personligt haft et holistisk fokus på profitabel vækst, og skabt det gennem digital markedsføring samt effektiv drift. Så det at modtage en hæder for netop at drive en sund og vækstskabende forretning var et stort øjeblik. (fra ide – +20 millioner i årlig omsætning)

Salget Af Dialægt Citatplakat

Det at stå i spidsen for og planlægge et salg af en virksomhed var en spændende og lærerig proces, der føre mange nye indsigter med sig. Det at have klargjort sin egen virksomhed til salg, og gennemført processen med alt hvad der dertilhøre, har givet førstehånds indsigter i hvad der er vigtigt at have styr på hvis man påtænker at nogle en dag skal overtage driften af ens virksomhed. Hvad end det er i form af et salg eller blot at overdrage ansvaret til en direktør generationsskifte eller andet.

Vokseværket

Det at komme om på den anden side af bordet (konsulent siden) har været en vigtig brik i puslespillet for mig i min rejse mod at bidrage endnu mere værdifuldt i et bestyrelseslokale. Det at omdanne sine praktiske erfaringer til at rådgive andre omkring deres digitale markedsføringsstrategi er spændende, og det kræver at man kan tilpasse sin kommunikation og forklare komplekse marketingspecifikke ting på en simple og forståelig måde, så ledelsen bedst muligt kan blive rustet til at tage de rigtige beslutninger.

Bestyrelsesprofil
Kasper Bladt-Laursen

Download Profil

Kontakt

Copyright © 2023 Kasper Bladt-laursen All Rights Reserved.

Vokseværket